



## **Вакансія: Регіональний менеджер / агроном - консультант**

### **Місце роботи та проживання:**

Залежно від регіону Ви відповідаєте за наш бізнес

- **живлення/біоактивації** чи
- **технології дигіталізації вирощування рослин**

у 3-5 областях. Ви проживаєте в регіоні, за який Ви відповідаєте.

**Регіон:** усі регіони **України, Білорусії, Росії, Казахстану**

### **Професійні навички та вміння:**

- **Освіта:** вища агрономічна. Переважним фактором є знання сучасних систем захисту рослин.
- **Професійний досвід:** Бажано мати досвід роботи агрономом в сільськогосподарському підприємстві чи холдинговій компанії протягом кількох років, або в якості менеджера з продажів в сільськогосподарській дистрибуційній компанії, або ж молодшого наукового співробітника в аграрному інституті/університеті. В «ідеальному випадку», Ви вже маєте досвід роботи, що пов'язаний з консультуванням щодо застосування та продажу засобів захисту рослин, насіння та/або в бізнесі добрив та працювали безпосередньо з дистриб'юторами та великими агрохолдингами.
- Ви маєте спеціальні знання та досвід у **сфері живлення, біоактивації або захисту рослин**.
- Якщо Ви **кандидат аграрних наук** з темою дисертації, що пов'язана із захистом рослин або з **живленням рослин** – це є **важливою перевагою**.
- В 21-му столітті відмінні комп'ютерні навички, вміння вільно працювати в мережі Інтернет та з іншими **новітніми медіа-технологіями** є обов'язковими.
- Ви можете проводити та супроводжувати наукові і **науково-практичні випробування** нових продуктів на полях та оцінювати їх результати.
- Ви здатні **писати статті** на агрономічні теми у професійній пресі, розробляти **рекламно-технічні матеріали** (презентації Power Point, тексти для прямих розсилок, розробки для фірмового веб-сайту і т.д.) і готові та здатні брати активну участь у роботі відділу маркетингу нашої компанії. Наш маркетинг - це команда розумних, досвідчених, високоосвічених фахівців з живлення рослин в регіонах і на полях України.
- Знання **іноземних мов** (англійська або німецька) є перевагою, та створює додаткові перспективи для розвитку вашої подальшої кар'єри у міжнародній компанії або міжнародних проектах.
- Ви готові проїжджати за кермом автомобіля **60 000 – 70 000 км** в рік та працювати на території 1/3 України, з метою надання підтримки та співробітництва з регіональними представництвами дистриб'юторів та обслуговування важливих та/або потенційних кінцевих споживачів наших продуктів.

### **Соціальні навички та здібності:**

- **Ключові якості:** пунктуальність, надійність, чесність, лояльність.
- Ви прекрасний організатор, з високим **культурним та освітнім рівнем** та **комунікаційними здібностями**.
- Ви **відповідальний**, сумлінний, готові працювати як **самостійно**, так і **у команді**.
- Ви дуже **цілеспрямовані та стійкі до стресів**, можете тримати **самодисципліну**, підтримуєте **систематичний та структурований стиль роботи**.
- Ви **гарний комунікатор**, **вмієте запевняти** людей у своїх переконаннях та використовуєте свої знання як у діалозі з індивідуальним клієнтом, так і на семінарах/конференціях з великими аудиторіями; вмієте переконливо вести переговори з керівниками великих сільськогосподарських холдингів.

### **Функціональні обов'язки та відповідальність:**

- Ви є представником **інтересів компанії в регіоні**, ваша головна задача - не прямо продавати продукт, а **створювати попит на цей продукт** в регіоні, на основі якого буде вимірюватися результат вашої роботи;
- Ви особисто відповідаєте за результат бізнесу з **основними покупцями/ дистрибуторами нашої компанії** у регіоні;
- Ви відповідальні за маркетинг в регіоні з метою **створити попит на продукцію компанії** за допомогою:
  - проведення **маркетингових досліджень** в регіонах, вивчення потреб Ваших потенційних клієнтів та аналіз розвитку ринку та конкуренції;
  - планування, управління та проведення **дослідів продуктів та демо-полів** разом з клієнтами та інститутами, а також іншої **рекламної діяльності**;
  - здійснення ефективного **навчання по продуктам, проведення семінарів, консультацій та агрономічного обслуговування** для наших споживачів: імпортерів/дистриб'юторів, агровиробників, наукових діячів інститутів та університетів, а також приватних та державних сільськогосподарських консультаційних установ.
- проведення **наукового/агрономічного випробування нових** продуктів на полях і оцінювання результатів;
- написання та редагування **наукових та рекламно-наукових статей, каталогів, буклетів та інших рекламних матеріалів**;
- регулярний внесок в актуалізацію **веб-сайту** нашої компанії;
- ведення нашої **CRM системи (системи взаємовідносин з клієнтами)** та внесення інформації в базу даних клієнтів.

### **Заробітна плата та умови праці:**

- Ваша **стартова заробітна плата** залежить від базової освіти, професійного досвіду та знань.
- Наша компанія пропонує європейський рівень заробітних плат, в залеженості від 1. Вашої кваліфікації (напр. Кандидат наук, іноземні мови), 2. Досвіду роботи (де та як довго) und 3. Обсягу бізнесу та вашої зони відповідальності. Рівень заробітної плати може складати від **16.000 до 60.000 UAH**;
- Додатково до фіксованої щомісячної зарплати, в залежності від бізнес-результатів компанії та рівня досягнення ваших власних цілей, передбачено **«бонус за досягнення»** у розмірі до шести місячних заробітних плат.

### **Контакти:**

Якщо Ви зацікавилися у запропонованій вакансії, будь ласка, надсилайте на електронну пошту Вашу розгорнуту анкету, з наступними додатками:

1. **Резюме**;
2. Копії диплома університету та інших важливих **сертифікатів**;
3. **Супровідний лист**, в якому Ви пояснюєте чому Ви вважаєте, що саме Ваша кандидатура ідеально відповідає вимогам на цю посаду в компанії, вказуючи також можливу дату початку роботи та бажану заробітну плату;
4. Якщо необхідно, висилайте **рекомендаційні листи**, наприклад, від вашого керівника або колишнього роботодавця.

Контакт:

Ел.пошта: [olga@unifer.de](mailto:olga@unifer.de), Факс +49 381 4934864; Тел.: +49 172 5405605